



Unsere Ambition:

**Talente und Aufgaben
zusammenzuführen.**

Der Vertrag,
Noah Wunsch, 2012

Regionaler Verkaufsleiter (m/w) – nördliches Bayern

Unser Klient, ein Unternehmen der Dentaltechnik, gehört zu den weltweit größten Anbietern von Dentalprodukten und -technologien. Im exklusiven Auftrag unseres Klienten suchen wir nun einen überdurchschnittlich engagierten, talentierten und unternehmerisch denkenden *Regionalen Verkaufsleiter (m/w)* für die Region nördliches Bayern (Würzburg – Coburg – Hof – Bayreuth – Nürnberg – Amberg – Regensburg). In dieser Aufgabe bietet sich Ihnen die Chance, durch aktives Coaching und kontinuierliche Weiterentwicklung Ihres Teams mit 10 Gebietsverkaufsleitern den nachhaltigen Erfolg des Unternehmens, in einer wettbewerbsintensiven Region mit Wachstumspotential, maßgeblich zu beeinflussen.

Ihre Hauptaufgaben, u.a.

- Entwicklung der Mitarbeiterpotenziale und regelmäßiges Coaching der GVL
- Sicherstellung der Umsetzung und Kommunikation von strategischen Vertriebszielen
- Regelmäßiges Monitoring der Zielerreichung aller GVL
- Sicherstellung einer effektiven Betreuung der Reisegebiete
- Aufbau nachhaltiger Kontakte zu Key Accounts und Meinungsbildnern in der Region
- Umsetzung von Vertriebsaktionen
- Mitarbeit in verschiedenen Fachgremien
- Verantwortung für Einhaltung der Kostenbudgets und für Umsatz-/Absatzbudgets
- Konditionenfreigabe
- Regelmäßiges Reporting

Ihre Qualifikation

- Abgeschlossene Ausbildung zum Zahn-techniker, Dentalkaufmann (oder vgl. kaufmännische Ausbildung) oder technisches Studium bzw. vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Vertriebs- und Führungserfahrung im Dental- oder Medizintechnik-Sektor, alternativ z.B. auch OTC/Generika
- Betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten, aktiver Zuhörer und die Fähigkeit auf Menschen zugehen und diese begeistern zu können
- Durchsetzungsvermögen, Verhandlungsgeschick und ein sicheres, verbindliches und gewinnendes Auftreten
- Zielorientierte und strukturierte Arbeitsweise
- Sehr gute Englischkenntnisse

Bei Interesse an dieser anspruchsvollen Aufgabe steht Ihnen unser Berater, Herr Joachim Kerger, gerne unter +49 89-20 70 42 250 für einen ersten persönlichen Austausch zur Verfügung. Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive Ihrer Gehaltsvorstellungen und Verfügbarkeit senden Sie bitte ausschließlich per Email an: talents@executivecircle.de. Wir sichern Ihnen Vertraulichkeit, Diskretion und Chancengleichheit zu und freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme sowie das persönliche Gespräch mit Ihnen.

ExecutiveCircle

We link talents with opportunities.

ExecutiveCircle GmbH Personalberatung
Konrad-Zuse-Platz 8 | D-81829 München
+49 89-20 70 42 250 | mail@executivecircle.de
www.ec-healthcare.com | www.executivecircle.de